

MBA / AFRIQUE & INTERNATIONAL

Diplomatie économique, coopération et stratégies internationales

Construire des coopérations internationales en maîtrisant les intérêts, les risques et les conditions d'exécution.

Repères du parcours

Durée cible : 12 mois - rythme indicatif : 6 à 8 h par semaine

Format proposé : à distance, avec classes virtuelles. Langue de travail : français.

Candidatures et demandes d'information ouvertes. Calendrier, équipe pédagogique, tarif et modalités définitives sont confirmés pour chaque cohorte avant engagement.

Public et prérequis

Cadres institutionnels, responsables coopération, développement international et affaires publiques.

Bac+3 et 3 ans d'expérience, ou Bac+5 et 1 an d'expérience. Les parcours atypiques sont étudiés sur dossier et entretien, sans équivalence automatique.

Objectifs observables

- Analyser les intérêts des parties prenantes
- Préparer une négociation interculturelle
- Évaluer les risques d'un partenariat
- Construire une stratégie de coopération suivie dans le temps

Programme détaillé

Chaque module ou jalon donne lieu à une production et à un retour pédagogique.

01. Diagnostic, décision et pensée critique

- Formulation d'un problème observable
- Qualité des sources et biais de raisonnement
- Hypothèses, alternatives et décision sous incertitude

Livrable : Une note de diagnostic de 4 pages distinguant observations, hypothèses et recommandations.

02. Leadership, coopération et négociation

- Écoute, feedback et conflit
- Responsabilités dans une équipe distribuée
- Négociation des engagements et coopération interculturelle

Livrable : Une simulation de négociation analysée et un plan de progrès individuel.

03. Données, IA responsable et mesure de valeur

- Choix d'indicateurs et qualité des données
- Usage supervisé de l'IA et confidentialité
- Mesure des résultats et effets indésirables

Livrable : Un tableau de décision avec sources, limites, risques et conditions de mise à jour.

04. Lire un environnement international

- Sources et fiabilité de la veille
- Scénarios économiques et géopolitiques
- Cartographie des acteurs

Livrable : Une note pays distinguant faits, hypothèses et scénarios.

05. Structurer une stratégie d'influence

- Objectifs et messages
- Cartographie des intérêts
- Éthique et transparence des interactions

Livrable : Un plan d'engagement des parties prenantes.

06. Négocier des accords complexes

- Mandat, options et lignes rouges
- Négociation interculturelle
- Traçabilité des engagements

Livrable : Une simulation de négociation et son journal de concessions.

07. Développer le commerce et l'investissement

- Modèles d'implantation
- Risques de change et contrepartie
- Conditions d'exécution et partenaires

Livrable : Un dossier d'opportunité avec scénario de retrait.

08. Piloter les coopérations

- Gouvernance des partenariats
- Financement et responsabilités
- Indicateurs de résultats partagés

Livrable : Une feuille de route de coopération avec mécanismes de revue.

09. Gérer les crises et la réputation

- Signaux faibles
- Coordination et communication
- Continuité des engagements

Livrable : Un exercice sur table et une note de gestion de crise.

10. Projet de transformation et soutenance professionnelle

- Diagnostic sur un terrain autorisé
- Scénarios, expérimentation et mesure des effets
- Mémoire professionnel, limites et défense contradictoire

Livrable : Un mémoire professionnel, un dossier de preuves et une soutenance centrée sur la décision.

Projet, évaluation et candidature

Terrain d'application

Une organisation prépare un partenariat transfrontalier impliquant une institution publique, un investisseur et des entreprises locales.

À partir du cas proposé ou d'un terrain professionnel autorisé, produire un diagnostic, comparer au moins deux scénarios, tester une action et défendre les résultats, les coûts et les limites devant un jury pédagogique.

Évaluations et reprises

Études de cas individuelles 40 %, projet appliqué 40 %, soutenance 20 %. Objectif de validation : 70/100 au total et chaque livrable obligatoire remis. Reprise ciblée après retour pédagogique en cas de non-validation.

Organisation et financement

Le calendrier, les intervenants, les modalités d'accompagnement et le tarif sont confirmés avant inscription. Devis personnalisé ; financement employeur et échéancier à étudier. Aucune prise en charge ni éligibilité CPF garantie.

Les besoins d'accessibilité et d'adaptation sont étudiés lors de l'entretien. Les données de terrain nécessitent une autorisation ; les usages d'IA sont déclarés et les sources citées.

Statut du parcours et du titre visé

Beyond Expertise propose des parcours de formation professionnelle. Le statut du titre visé, son organisme émetteur et les conditions de délivrance sont précisés par écrit avant toute inscription contractuelle. Cette présentation ne revendique ni diplôme national, ni grade universitaire, ni inscription au RNCP, ni crédits ECTS.

Votre prochaine étape

[Demander les tarifs ou un rappel](#)

[Conditions, admission et paiement](#)

[Présenter mon projet sur \[beyond-expertise.com\]\(https://beyond-expertise.com\)](#)

Contact : contact@beyondexpertise.eu / +33 9 54 70 23 80